小鹏MONA MO3的20万交付奇迹背后全是年轻人的活法

来源: 余纬绮 发布时间: 2025-11-20 13:19:54

去年这时候谁也没想到,一辆电动车能玩出这么大动静。刚上市就预售破三万台,连卖车的都说不清怎么回事。现在想想,可能就是碰对了年轻人的脾气。

小鹏MONA MO3最低售价: 11.98万起图片参数配置询底价懂车分3.69懂车实测空间•性能等车友圈12万车友热议二手车8.78万起 | 114辆

价格定在11万出头,这波操作直接把燃油车甩出老远。当时就有老司机说"这车成本能撑得住吗",谁知道卖得比谁都快。后来听说是靠社交裂变营销,年轻人都爱在群里发链接,一传十十传百,首月销量就破万了。那会儿车还没下线,朋友圈全在晒订单截图,看着都带劲。

供应链那边可没少闹腾,五万台下线那阵子,有家配件厂差点撑不住。半夜还能听见工厂轰隆隆响,供货商老板直喊苦。但很快又找到新办法,往三四线城市布局,把充电桩和交付中心建到小区门口。杭州庆春路那个充电站修好后,周围写字楼租户翻倍,连房价都跟着涨,这事到现在还有人在论坛讨论。



年轻人买车最看重啥?车载系统准没错。一开始方言识别差得离谱,四川人说"巴适"系统听不懂,现在居然能听懂九成方言了。导航界面改成全语音交互,这哪是什么高科技啊,纯粹是把年轻人的心思摸透了。有个95后车主说选星云灰就因为觉得这个颜色像星座运势里的幸运色,结果现在这种配色车主占比都超七成。

现在德系车都坐不住了,2024款电动车内饰设计突然改得跟国产车似的。看来这20万台不只是数字,而是把整个行业都带进新赛道了。听说接下来要进军东南亚,右舵改装成本涨了不少,但年轻人要是觉得新鲜,说不定又能掀起新风潮。不过固态电池要来了,传统电池车还能火多久,谁心里都没底。反正这事儿看着就让人想起那句话:年轻人要是真想搞事情,再大的难题都能变成机会。

HTML版本: 小鹏MONA MO3的20万交付奇迹背后全是年轻人的活法